



GREEN INSTRUMENTS A/S er en international miljøteknologisk virksomhed, der udvikler, fremstiller og sælger måleudstyr til gas og emissionsmåling til det internationale maritime marked, hvor virksomheden global markedsleder indenfor sit felt. Som en stærk global, innovativ og miljøteknologisk virksomhed befinder GREEN INSTRUMENTS sig derfor i en niche med et betydeligt vækstpotentiale.

GREEN INSTRUMENTS udvikler og forbedrer konstant den eksisterende produktportefølje og bruger samtidig mange ressourcer på udvikling af nye og innovative løsninger og produkter indenfor måling og kontrol af gasser og emissioner. På OEM markedet gennemføres produktudvikling og projektgennemførelse med udgangspunkt i kundernes individuelle ønsker og behov og i tæt samarbejde med virksomhedens leverandører. Virksomhedens eksportandel er ca. 90 %.

GREEN INSTRUMENTS er ISO 9001 (2008) certificeret og hovedparten af virksomhedens produkter er typegodkendt af Lloyd's register, DNV eller Veritas.

Virksomheden ønsker at styrke afsætningen af sine produkter, primært i Østen og til denne opgave søges en:

Sales Engineer

Maritime marked • Måleudstyr • Eksport

Med reference til virksomhedens sales manager får du en betydelig rolle i virksomheden. Ansvarsområdet omfatter salg og løbende kontakt til Green Instruments kunder, agenter og samarbejdspartnere. Geografisk vil du have kontakt world wide, hvor fokus dog i høj grad er østen. Men verden er dynamisk og det er dit fokus kommercielt også. Du vil få en stor sparring og support fra dine kolleger hos Green Instruments. Dit daglige arbejdssted vil være hos Green Instruments i Brønderslev og den forventede rejseaktivitet vil ligge i niveauet 60-70 dage.

Du sidder i dag formodentlig i en lignende stilling i en virksomhed som beskæftiger sig med eksport indenfor den maritime branche. Din baggrund er vi åben overfor, dog ser vi gerne, at du har erfaring med teknisk salg på eksportmarkederne. Du taler og skriver dansk flydende og du begår dig ubesværet på engelsk i såvel tale som skrift. Du er habil bruger af IT, herunder MS Office. Hos Green Instruments anvendes NAV samt Office365.

Du er struktureret i dit arbejde og sætter en ære i at overholde aftalte planer og deadlines. Du kan skabe motivation hos kunder, agenter og samarbejdspartnere og forstår betydningen af at lave den løbende vurdering af samme. Du evner at bygge nye agenter og samarbejdspartnere op og har forståelse for andre kulturer, således at relationerne bliver langsigtede. Du er positiv og forstår at bidrage til en holdkultur og du kommunikerer direkte og let forståeligt. Du er desuden robust og arbejder systematisk og udviklingsorienteret. Du trives i en til tider hektisk og dynamisk hverdag, hvor du tager udfordringen op og skaber den nødvendige orden og struktur.

Vi tilbyder dig en spændende og udfordrende hverdag i en veletableret og meget internationalt vækstorienteret virksomhed, hvor du får selvstændigt ansvar. Kan du genkende dig selv i de krav,

vi stiller, så send en ansøgning som Word eller PDF fil mærket "GRE-SAE" (SKAL angives i referencefeltet) til job@varbergmanagement.dk.

Jobbet ønskes besat snarest muligt, men vi venter gerne på den rette. For yderligere information om stillingen kan henvendelse rettes til Varberg Management ApS, Jan Varberg på + 45 5151 5422.

For yderligere information om Green Instruments A/S se www.greeninstruments.com